

Teil 1

THE 100

Die Macher
der Elektronik-Welt

„Wie verändern Sie die Zukunft der Elektronikindustrie?“ Die 100 herausragenden Köpfe der Elektronikindustrie beantworten diese Frage in Ihren Beiträgen. Lassen Sie sich inspirieren von richtungsweisenden Visionen, innovativen Firmenstrategien und bedeutenden Technologiekonzepten der wichtigsten:

Innovatoren
Männer der ersten Stunde
Mutige Querdenker
Modernisierer

AM E&E-KOMPENDIUM 2019/2020
HABEN MITGEWIRKT

PARTNER-BOARD



Die Anbieter der Rubrik DISTRIBUTION



BILD-SPONSOR: HEILIND & TE CONNECTIVITY

Diese Rubrik wird Ihnen präsentiert von





Mit über 20 Jahren Berufserfahrung in der Elektronikdistribution leitet Stefan Barrig als Division Manager Industrial den europäischen Industrielektronikbereich bei Heilind. Unter seiner Leitung wurde der Service-Level zum Top-Asset des Spezialdistributors. Nach dem Markteintritt 2015 führt er das Unternehmen nun nach Ostmitteleuropa.

MODERNISIERER

DISTRIBUTION NEU LEBEN

STEFAN BARRIG

Jeder sieht es: Die Distribution ist im Umbruch. Ich bin seit November 2015 beim Spezialdistributor Heilind und erlebe, dass es auch anders geht – als Familienunternehmen, verlässlicher, persönlicher, mit mehr technischer Expertise und mit einem anderen Service. Es ist eine Erfolgsgeschichte, auch wenn es am Anfang überhaupt nicht danach aussah.

TEXT + BILD: Heilind

Warum brauchen wir noch einen weiteren Distributor? Mit dieser Frage wurden wir anfangs von vielen Unternehmen kritisch bis ablehnend hinterfragt. Das war 2015 und 2016. Das US-Unternehmen Heilind hatte gerade den regionalen Distributor MPS übernommen und plante eine europaweite Expansion. Dafür suchte Heilind engagierte und aufstrebende Mitarbeiter. So kam ich als Produktmanager ins Unternehmen. Ich hatte bereits 17 Jahre Erfahrung bei einem Distributor und war doch überrascht über die neue Dynamik.

Wir hatten uns viel vorgenommen für diese Aufbauphase. Eher zu viel. Frühere Mitarbeiter konnten sich mit dem neuen Unternehmen nicht identifizieren und gingen. Gleichzeitig sind viele neu dazugekommen, die seitdem mit viel Herz, Begeisterung und Sachverstand mitmachen. Trotz aller Ungeduld brauchten wir 15 Monate, um die internen Prozesse richtig aufzubauen, wichtige Hersteller zu gewinnen und Kunden zu überzeugen.

Mitte 2017 ist der Knoten geplatzt. Heilind hat sich als Spezialdistributor für Steckverbinder, elektromechanische Bauelemente und Sensorik durchgesetzt. Die Marke Heilind ist in Deutschland und

zunehmend auch in Europa etabliert. Wir sind mit 20 Herstellern gestartet und haben inzwischen fast 50 namhafte Hersteller für uns gewonnen; weitere kommen hinzu. Unser Distributionsmodell hat die Kunden überzeugt: Wir liefern aus einem großen Produktportfolio ohne Mindestbestellmengen direkt ab Lager und bieten weitere Value Added Services, wie Montage und

„Distribution ist Verlässlichkeit, Loyalität, Respekt und vor allem viel persönlicher Kontakt.“

Teileanpassung. Dafür haben wir unser Lager drastisch ausgebaut und beispielsweise statt 1.000 heute über 12.000 unterschiedliche Steckverbinder ständig verfügbar.

Wir leben auch zu den Herstellern eine andere Beziehung. In Nordamerika ist Heilind seit Langem die Nummer 1 im Bereich Interconnect. Für Europa hatten viele Hersteller erst einmal abgewunken. Sie hatten bereits Distributoren. Aber wir leben die Distribution neu: intensiver, gründlicher, mit mehr technischer Expertise und auch persönlicher. Jede wichtige

Linie wird durch einen Produktmanager individuell betreut. Wir pflegen diese Kontakte, nehmen frühzeitig Trends auf und bauen die Zusammenarbeit strategisch aus.

Und was mindestens genauso wichtig ist: Heilind, ein 1974 in Massachusetts (USA) gegründetes Familienunternehmen, ist keine AG mit Quartals-Renditezielen. Wir legen großen Wert auf traditionelle Werte wie Verlässlichkeit, Loyalität, Respekt und den persönlichen Kontakt zum Kunden. Das ist das Gegenteil vom typischen Shareholder Value, und wir verzichten im Zweifel auf den kurzfristigen Gewinn, wenn wir eine nachhaltige und langfristige Kundenbeziehung aufbauen können – „Distribution as it should be“.

So ist es uns gelungen, Kunden zu begeistern. Wir sind vom regionalen Distributor mit 30 Mitarbeitern zum europaweiten Player mit 115 Mitarbeitern und fünf Büros expandiert. Anfangs hatten wir Probleme, Termine bei Unternehmen zu bekommen. Heute werden wir weiterempfohlen und um Gespräche gebeten. Ich bin froh, dass ich diese Entwicklung persönlich unterstützen konnte und engagiere mich heute bei Heilind für den europaweiten Ausbau des Industrielektronikbereichs.

Weitere Informationen zu Heilind finden Sie im Business-Profil auf Seite 212.



"Distribution ist Verlässlichkeit, Loyalität, Respekt und vor allem viel persönlicher Kontakt."

STEFAN BARPIC, Division Manager Industrial Heilind Electronics GmbH

PRODUKTPORTFOLIO

- Rundsteckverbinder
- Speicherkartensteckverbinder
- I/O Steckverbinder
- Backplane-Steckverbinder
- RF-Steckverbinder
- Koaxial-Steckverbinder
- Mikrowellen-Steckverbinder
- Wire-to-Board/ Wire-to-Wire
- Terminal Blocks
- Relais
- Schalter
- Sensoren
- Antennen
- Fastener
- Kennzeichnungsprodukte

LOGISTIKLEISTUNG

Warenwert +150 Mio. EUR

VERFÜGBARKEIT

Ab 1 Stück und ohne Mindestbestellmenge

HERSTELLER

Über 140 Hersteller, darunter: TE Connectivity, Molex, Souriau, Amphenol, Harting, JAE, Weidmüller, ABB, Weller, Glenair, Radiall, Metz Connect, NorComp, Adam Tech, Keystone, Zettler, AlphaWire, Heyco, Bulgin, Mersen, u.v.m.

KONTAKT

Heilind Electronics
Pfarrer-Huber-Ring 8
83620 Feldkirchen-
Westerham, Germany
T +49/8063/8101-100
F +49/8063/8101-222
info@heilind.com
www.spezialstecker.de

HEILIND
Performance. Trust. Innovation.

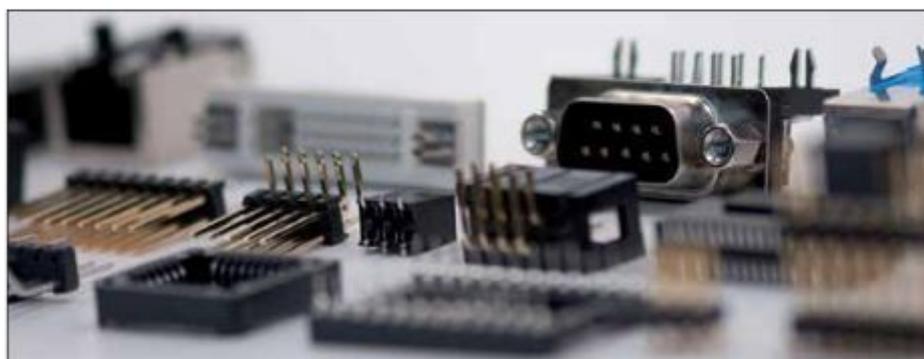
Heilind Electronics ist einer der weltweit führenden Distributoren für Verbindungstechnik, Elektromechanik und Sensoren. Mit Hauptsitz in den USA und weltweiten Niederlassungen verfügt Heilind über den größten Bestand an Steckverbindern in Nordamerika und ist für über 140 führende Hersteller der Branche Franchise-Partner. Das Unternehmen bietet Produkte in über 30 Kategorien, darunter Steckverbinder, Relais, Sensoren, Schalter, Komponenten für das Wärmemanagement und den Schutz von Stromkreisen, Klemmen, Leitungen und Kabel, Fastener, Antennen sowie Materialien für Isolation und Kennzeichnung. Wir beliefern Kunden aus mehr als 30 Niederlassungen in Nord- und Südamerika, Europa und im asiatisch-pazifischen Raum, einschließlich sieben globaler Distributionszentren und stellen unsere Ware innerhalb eines Versandtages an 90% unserer Kunden zu. Der Spezial-Distributor liefert ab 1 Stück und sorgt aufgrund der großen Lagermengen für kurze Lieferzeiten getreu seinem Leitsatz: Distribution as it should be!

Mehrwertdienste

Darüber hinaus unterhält Heilind drei umfassend ausgestattete Value-Added-Center – in Rosenheim, den USA und in Hongkong – die ein komplettes An-

gebot für Teilebestückung, -modifizierung und -verpackung bieten. Das Service- und Programmangebot von Heilind rationalisiert auch Ihre Beschaffungs- und Lieferkette! Wir erstellen eine maßgeschneiderte Lösung oder kombinieren mehrere Dienstleistungen, um Ihren individuellen Anforderungen gerecht zu werden. So sparen Sie Zeit, Aufwand und Kosten und können mehr Zeit für Ihr Kerngeschäft aufwenden. Alle unsere Programme sind auf Just-in-Time-Lieferung ausgelegt.

Unsere Value-Added-Center bieten eine Reihe von Bauteil-Modifikations- und Montage-Dienstleistungen, einschließlich: Bauteilrüstung (Kitting); Montage von Steckverbindern, Lüftern, Schaltern und Relais; Teilemodifikation und Pin-Extraktion; sowie spezielle Kennzeichnung und Gehäuse. Diese Dienstleistungen können dazu beitragen, Lagerbestände zu verringern und Mindest-Vorhaltungsmengen zu beseitigen, was die Abhängigkeit von Sonderangeboten und langen Vorlaufzeiten reduziert und Fertigungsressourcen freisetzt.



Heilind bietet eine eigene Steckerfertigung und liefert ab 1 Stück ohne Mindestbestellmenge