



Heilind ist der größte Distributor für Steckverbinder in den USA und ein sehr erfolgreiches, international tätiges mittelständisches Unternehmen mit Schwerpunkt im Vertrieb qualitativ hochwertiger elektronischer Bauelemente (u.a. Steckverbinder, Schalter, Relais, Sensoren, Kennzeichnungstechnik). 1974 wurde Heilind von Bob Clapp gegründet und befindet sich nach wie vor in privater Hand. Über 2.000 Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen in 40 Niederlassungen weltweit sind unsere Verbindung zu unseren Kunden und Herstellern und wir wachsen weiter.



Werde auch du Teil unseres Teams! Erlebe und gestalte unser regionales Wachstum aktiv mit. **Werde unser neuer**

Territory Manager Sales/ Bereichsleiter Sales **für die Region DACH (w/m/d) – mit Sitz im Home-Office**

Deine Aufgaben sind:

- Führung und Motivation unseres DACH-Sales-Teams (Innendienst und Außendienst), um unsere Vertriebsziele zu erreichen und zu übertreffen
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Außendienst-Team, um persönliche Treffen mit den Kunden zu realisieren und die Heilind-Kundenbeziehung zu vertiefen
- Mitwirkung und Hilfestellung bei kundenseitigen Problemstellungen
- Aktive Betreuung eines eigenen Kundenstamms
- Regelmäßige Reports, Auswertungen und Berichte an den Sales Director Heilind Europe
- Austausch mit den anderen Territory Managern
- Regelmäßige Reisetätigkeit

Du bringst mit:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium im kaufmännischen Bereich
- 10 Jahre Erfahrung im Vertrieb, vorzugsweise in der Branche der elektromechanischen Komponenten oder ähnlichen Märkten
- Führungs- und Managementfähigkeiten und -erfahrung sowie Geschäftssinn
- Analytische Fähigkeiten und solide Computerkenntnisse, insbesondere in Excel und Erfahrung mit einem CRM-System
- Gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Service- und lösungsorientierte Arbeitsweise

Wir bieten dir:

- Familiäres Arbeitsklima
- Faires Gehalt, Benefits, VWL
- Betriebliche Altersvorsorge
- Firmenfahrzeug der gehobenen Mittelklasse
- Arbeiten aus dem Home-Office
- Unterstützung und Begleitung während der Einarbeitung
- 28 Tage Urlaub, zusätzlich 24.12. und 31.12. frei, Sonderurlaub zu persönlichen Anlässen
- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachsenden Unternehmen mit fast 50 Jahren Marktpräsenz
- Internationales Arbeitsumfeld, Mitarbeit an Projekten und Entwicklungsmöglichkeiten

Wir haben dein Interesse geweckt? **Sende uns deinen Lebenslauf inkl. frühestmöglichem Starttermin an karriere@heilind.eu - wir freuen uns darauf, dich kennen zu lernen.**